

Ventes de véhicules au Canada et aux États-Unis — septembre 2018

CANADA

En septembre, les ventes de véhicules ont reculé de 7,4 % sur un an; il s'agit du septième mois consécutif de baisse sur un an et de la contraction annuelle la plus brusque depuis 2009. La moyenne mensuelle des ventes a été de 1,97 million d'exemplaires durant le T3 en chiffres annualisés, et pour la première fois depuis le quatrième trimestre de 2016, il s'est vendu en moyenne moins de 2 millions d'exemplaires en chiffres désaisonnalisés et annualisés.

Cette chute semble attribuable à la baisse de l'activité économique et à la diminution de la confiance des consommateurs en août et en septembre, selon les statistiques. Par contre, étant donné l'absence d'autres indicateurs économiques pour le mois de septembre, il est encore trop tôt pour connaître les raisons de cette désaffection des Canadiens. Si ce n'est que provisoire, les ventes devraient rebondir en octobre compte tenu de nos prévisions macroéconomiques.

ÉTATS-UNIS

En septembre, les ventes ont bondi pour s'établir à 17,36 millions d'exemplaires en chiffres annualisés, grâce à la liquidation des modèles 2018 des concessionnaires, ce qui a permis de dépasser les prévisions de 17 millions d'exemplaires. Ces résultats font suite à deux mois consécutifs où les ventes étaient inférieures à 17 millions de véhicules, la moyenne étant de 16,9 millions au troisième trimestre. Il s'agit du rendement le plus faible depuis le deuxième trimestre de 2017 et d'une diminution par rapport à la moyenne de 17,1 millions de véhicules au premier trimestre de 2018 et de 17,2 millions de véhicules au deuxième trimestre de 2018. Nous prévoyons que les ventes demeureront à la baisse jusqu'à la fin de l'exercice, pour un total annuel d'un peu plus de 17 millions de véhicules vendus en 2018.

Les ventes ont reculé de 5,9 % sur un an, après le sommet atteint en septembre dernier à la suite du remplacement des véhicules dans la foulée des dégâts causés par l'ouragan Harvey sur la côte américaine du golfe du Mexique. Les trois grands constructeurs de Détroit ont subi une baisse combinée de 7,5 % en glissement annuel, même si les ventes de Fiat-Chrysler's (FCA) ont dépassé celles de Ford pour la première fois depuis janvier 2016 et que GM reste en tête. FCA a profité de l'intérêt accru pour les VUS, les ventes de Jeep et de Dodge Ram affichant de solides gains sur un an. Pour l'ensemble des constructeurs automobiles, les ventes de camions ont augmenté de 6,2 % en glissement annuel, comparativement à une chute de 17,5 % pour les ventes d'automobiles.

RENSEIGNEMENTS

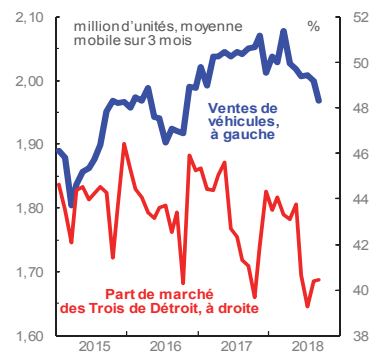
Juan Manuel Herrera, Économiste

416.866.6781

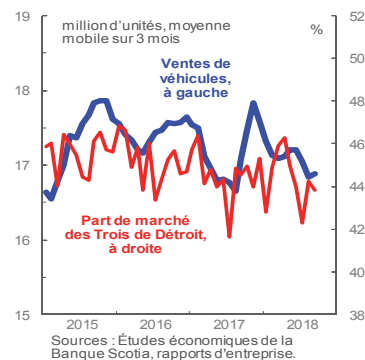
Études économiques de la Banque Scotia

juanmanuel.herrera@scotiabank.com

Ventes de véhicules et part de marché des trois grands de Détroit – Canada



Ventes de véhicules et part de marché des trois grands de Détroit – États-Unis



Sources : Études économiques de la Banque Scotia, rapports d'entreprise.

Perspectives des ventes de véhicules automobiles au Canada et aux États-Unis

	1991–2001	2002–2015	2016	2017	2018	
	Moyenne	Moyenne			Janv-Sept *	Annual p
(Milliers d'unités, taux annuel)						
CANADA	1 323	1 651	1 949	2 041	2 017 *	2 000
Automobiles	772	802	662	644	591 *	600
Camions légers	551	849	1 287	1 397	1 426 *	1 400
(Millions d'unités, taux annuel)						
ÉTATS-UNIS	15,0	15,1	17,5	17,1	17,1	17,1
Automobiles	8,5	7,1	6,9	6,1	5,3	5,2
Camions légers	6,5	8,0	10,6	11,0	11,8	12,0
(Millions d'unités, taux annuel)						
NORD-AMÉRICAIN PRODUCTION**	15,30	15,12	18,15	17,48	17,13	17,32

*Comprend les estimations de la Banque Scotia pour août-septembre 2018. **Canada, É.-U. et Mexique; voitures et camions légers, moyens et lourds.

Sources : Études économiques de la Banque Scotia, Ward's Automotive Reports, Statistique Canada, Bloomberg.

Le présent rapport a été préparé par Études économiques Scotia à l'intention des clients de la Banque Scotia. Les opinions, estimations et prévisions qui y sont reproduites sont les nôtres en date des présentes et peuvent être modifiées sans préavis. Les renseignements et opinions que renferme ce rapport sont compilés ou établis à partir de sources jugées fiables; toutefois, nous ne déclarons ni ne garantissons pas, explicitement ou implicitement, qu'ils sont exacts ou complets. La Banque Scotia ainsi que ses dirigeants, administrateurs, partenaires, employés ou sociétés affiliées n'assument aucune responsabilité, de quelque nature que ce soit, en cas de perte directe ou consécutive découlant de la consultation de ce rapport ou de son contenu.

Ces rapports vous sont adressés à titre d'information exclusivement. Le présent rapport ne constitue pas et ne se veut pas une offre de vente ni une invitation à offrir d'acheter des instruments financiers; il ne doit pas non plus être réputé constituer une opinion quant à savoir si vous devriez effectuer un swap ou participer à une stratégie de négociation comportant un swap ou toute autre transaction. L'information reproduite dans ce rapport n'est pas destinée à constituer et ne constitue pas une recommandation de swap ou de stratégie de négociation comportant un swap au sens du Règlement 23.434 de la Commodity Futures Trading Commission des États-Unis et de l'Appendice A de ce règlement. Ce document n'est pas destiné à être adapté à vos besoins individuels ou à votre profil personnel et ne doit pas être considéré comme un « appel à agir » ou une suggestion vous incitant à conclure un swap ou une stratégie de négociation comportant un swap ou toute autre transaction. La Banque Scotia peut participer à des transactions selon des modalités qui ne concordent pas avec les avis exprimés dans ce rapport et peut détenir ou être en train de prendre ou de céder des positions visées dans ce rapport.

La Banque Scotia et ses sociétés affiliées ainsi que tous leurs dirigeants, administrateurs et employés peuvent périodiquement prendre des positions sur des monnaies, intervenir à titre de chefs de file, de cochefs de file ou de preneurs fermes d'un appel public à l'épargne ou agir à titre de mandants ou de placeurs pour des valeurs mobilières ou des produits dérivés, négocier ces valeurs et produits dérivés, en faire l'acquisition, ou agir à titre de teneurs de marché ou de conseillers, de courtiers, de banques d'affaires et/ou de maisons de courtage pour ces valeurs et produits dérivés. La Banque Scotia peut toucher une rémunération dans le cadre de ces interventions. Tous les produits et services de la Banque Scotia sont soumis aux conditions des ententes applicables et des règlements locaux. Les dirigeants, administrateurs et employés de la Banque Scotia et de ses sociétés affiliées peuvent siéger au conseil d'administration de sociétés.

Il se peut que les valeurs mobilières visées dans ce rapport ne conviennent pas à tous les investisseurs. La Banque Scotia recommande aux investisseurs d'évaluer indépendamment les émetteurs et les valeurs mobilières visés dans ce rapport et de faire appel à tous les conseillers qu'ils jugent nécessaire de consulter avant de faire des placements.

Le présent rapport et l'ensemble des renseignements, des opinions et des conclusions qu'il renferme sont protégés par des droits d'auteur. Il est interdit de les reproduire sans que la Banque Scotia donne d'abord expressément son accord par écrit.

^{MD} Marque déposée de La Banque de Nouvelle-Écosse.

La Banque Scotia, de pair avec l'appellation « Services bancaires et marchés mondiaux », est une dénomination commerciale désignant les activités mondiales exercées dans le secteur des services bancaires aux sociétés, des services bancaires de placement et des marchés financiers par La Banque de Nouvelle-Écosse et certaines de ses sociétés affiliées dans les pays où elles sont présentes, dont Scotiabanc Inc., Citadel Hill Advisors L.L.C., The Bank of Nova Scotia Trust Company of New York, Scotiabank Europe plc, Scotiabank (Ireland) Limited, Scotiabank Inverlat S.A., Institución de Banca Múltiple, Scotia Inverlat Casa de Bolsa S.A. de C.V., Scotia Inverlat Derivados S.A. de C.V., lesquelles sont toutes des membres du groupe de la Banque Scotia et des usagers autorisés de la marque Banque Scotia. La Banque de Nouvelle-Écosse est constituée au Canada sous le régime de la responsabilité limitée et ses activités sont autorisées et réglementées par le Bureau du surintendant des institutions financières du Canada. Au Royaume-Uni, les activités de La Banque de Nouvelle-Écosse sont autorisées par la Prudential Regulation Authority et assujetties à la réglementation de la Financial Conduct Authority et à la réglementation limitée de la Prudential Regulation Authority. Nous pouvons fournir sur demande les détails du périmètre de l'application, à La Banque de Nouvelle-Écosse, de la réglementation de la Prudential Regulation Authority du Royaume-Uni. Les activités de Scotiabank Europe plc sont autorisées par la Prudential Regulation Authority et réglementées par la Financial Conduct Authority et la Prudential Regulation Authority du Royaume-Uni.

Les activités de Scotiabank Inverlat, S.A., de Scotia Inverlat Casa de Bolsa, S.A. de C.V. et de Scotia Derivados, S.A. de C.V. sont toutes autorisées et réglementées par les autorités financières du Mexique.

Les produits et les services ne sont pas tous offerts dans toutes les administrations. Les services décrits sont offerts dans les administrations dont les lois le permettent.